

¡Esto te interesa!

Consejos para comenzar a emprender



Si te encuentras en un momento de tu vida en el que has pensado iniciar tu propio negocio, o vender y/o distribuir tus productos o servicios sin depender de un jefe, quizá estás a punto de convertirte en un emprendedor pero, ¿sabes qué es esto?. Un emprendedor es una persona que inicia un negocio por cuenta propia y maneja su empresa hacia el éxito, ¿esto no parece cosa fácil verdad? Alcanzar el éxito en tu emprendimiento requiere de mucha entrega, determinación, constancia, y algo muy importante: decisiones inteligentes. A continuación queremos brindarte algunos consejos que creemos te ayudarán en la planeación de tu proyecto emprendedor:

- **Crea tu propia idea de negocio.** No comiences tu negocio de cierta forma porque es lo que todos hacen, o intentes vender algo porque se puso de moda o porque “alguien” te dijo que funciona. Es mejor pensar en algo que te apasione y en lo que tengas cierta experiencia y visualiza cómo sería tu negocio.
- **Evalúa tu idea.** Hazte preguntas como “¿mi producto o servicio es algo que la gente quiere o necesita?”, “¿es innovador?”, “¿alguien más lo vende?”, “¿cuál sería la ventaja de que lo adquieran conmigo?”, “¿hay posibilidades de ganancia?”.
- **Realiza un estudio de mercado.** Es importante que conozcas el perfil y el comportamiento de tus futuros clientes, así como a tu competencia y tus proveedores en caso de que los vayas a necesitar. Busca información en internet, localiza artículos y datos sobre el sector en el que quieres incursionar; investiga cuáles son las empresas que hacen algo similar y revisa sus páginas web. Realiza visitas presenciales a otros negocios y observa a los clientes y sus hábitos de consumo, averigua cuáles son los productos que más demandan, sus motivaciones de compra, etcétera.
- **Desarrolla un plan de negocio.** Un plan de negocio es una explicación ordenada y a detalle de tu negocio que te ayudará a darle la dirección correcta; en él tendrás que describir cuestiones importantes como: “¿quién es tu proyecto?”, “¿qué ofrece?”, “¿qué necesidades del mercado intentas satisfacer?”, “¿a quién le vas a vender?”, “¿cómo voy a vender (estrategia de marketing)?”, “¿qué recursos materiales, humanos y logísticos requerirás y qué necesitas para iniciar y operar con eficacia (aspectos financieros, y legales)?”.
- **Busca a los expertos.** Comparte tus ideas con personas que sepan sobre el ramo o acércate a fundaciones para emprendedores, ellos te ayudarán a afinar los detalles de tu proyecto y aconsejarte, decirte dónde buscar información o incluso financiamiento.
- **Capacítate y prepárate.** Mientras más preparado estés en tu campo de acción, mejores resultados obtendrás en tu emprendimiento, así que no te limites a lo que tú sabes y busca organizaciones que pueden apoyarte brindándote los conocimientos necesarios para emprender tu proyecto con éxito. Uno de ellos es **Biblioteca Digital TELMEX**, acércate a la más cercana y prepárate para el emprendimiento.



FUNDACIÓN
Carlos Slim

infinitem
Exceso de Velocidad

Biblioteca Digital
TELMEX